



**Horst Hug**  
**Erfolgreich im Verkauf**

**Visionen umsetzen - Chancen erkennen  
Besser und erfolgreicher Verkaufen  
Beziehungen beruflich und privat verbessern  
Veränderungen meistern**

## **Gewinnbringende Konzepte für Ihre berufliche und private Zukunft für Unternehmen, Selbstständige und Führungskräfte**

**Persönlichkeit • Verkaufstraining  
Selbstbewusstsein • Kommunikation**



## Horst Hug Erfolgreich im Verkauf

Sehr geehrte Damen und Herren,

vielen Dank für Ihr Interesse. Wir möchte Ihnen gerne auf den einzelnen Seiten, Konzepte und Strategien vorstellen, wie Sie persönlich, in Ihrem Beruf und in Ihrem Leben, erfolgreicher und glücklicher werden können und wesentlich besser und erfolgreicher Ihre Ideen und Produkte verkaufen können.

Wenn Sie persönliche, kompetente und ganzheitliche Lösungen suchen, die umfassend auf Ihre berufliche und private Situation zugeschnitten sind, finden Sie bei uns wirkungsvolle und erfolgreiche Strategien, um für Sie passende und effektive Ergebnisse zu erzielen. Wir sprechen Ihre Sprache und bieten Ihnen unserer ganze Erfahrung, damit Sie Ihre Zukunft erfolgreicher gestalten.

### **Ist diese Broschüre interessant für Sie?**

- Sie möchten Ihre Umsätze steigern und Ihren wirtschaftlichen Erfolg optimieren.
- Sie möchten ein Unternehmen gründen und suchen einen Berater, der Ihnen wirklich hilft.
- Sie suchen wirkungsvolle Vertriebskonzepte um Ihre Produkte besser zu vermarkten.
- Sie möchten Ihrem Leben und Ihrem Beruf einen neuen Sinn geben und sind aufgeschlossen für Neues.
- Sie möchten Ihre Visionen und Träume verwirklichen.
- Sie möchten Ihre Selbstsicherheit steigern, um Ihre Ideen und Produkte besser zu verkaufen.
- Sie sind in einer Umbruchsphase und möchten herausfinden wo Ihre beruflichen und persönlichen Chancen liegen?
- Sie stehen beruflich oder privat vor wichtigen Entscheidungen und suchen klare Lösungsmöglichkeiten.
- Sie möchten Veränderung meistern.
- Sie möchten Ihre Kommunikationsfähigkeiten, und damit Ihre beruflichen und privaten Beziehungen verbessern.
- Sie sind im Verkauf tätig, und möchten zukünftige besser und erfolgreicher verkaufen.
- Sie wissen, dass aller Erfolg im Kopf beginnt und möchten Ihre Intuition und Kreativität steigern, um erfolgreicher und glücklicher zu sein.

Wenn für Sie ein oder mehrere Punkte zutreffen, dann sind Sie bei uns genau richtig und der Inhalt dieser Broschüre dürfte Sie interessieren.

**Wir stellen Sie in den Mittelpunkt und helfen Ihnen maßgeschneiderte Lösungsmöglichkeiten und Strategien zu entwickeln, damit Sie greifbare Fortschritte und konkrete Verbesserungen in Ihrem Beruf, in Ihrem Betrieb und in Ihrem Leben erzielen.**

Der nächste Schritt ist ein ausführliches Telefongespräch oder ein persönliches Gespräch, um mit Ihnen konkret zu besprechen, wie Sie Ihre Ziele in absehbarer Zeit erreichen.

Ich freue mich auf Sie!

*Horst Hug*



## Ansichten

In der heutigen Zeit ist das gesamte Leben permanent im Wandel, die Ereignisse überschlagen sich und es entstehen täglich neue Herausforderungen, denen wir uns stellen müssen. Wie schnell ist in der "Hitze des Gefechtes" der Fokus verloren und wir suchen Halt und Führung. Vergeblich suchen wir auf der äußeren Ebene, das, was als Kraft in uns persönlich bereits ist. Haben wir unseren innere Führung verloren? Wie finden wir sie? Was sind unsere Lebensziele?

Es ist nicht wie früher möglich ein Leben lang nur einen Beruf auszuüben, eine permanente Entwicklung ist die Alternative um den Anforderungen der Zeit gerecht zu werden. Wie können wir diesen sich ständig ändernden Umständen und Situationen Rechnung tragen, und uns weiter entwickeln? Das was gestern noch Bestand hatte ist heute in Bewegung. Eine immer schneller werdende Anpassung ist notwendig um Schritt zu halten. Wie bewerkstelligen wir das am besten?

Ich weiß, eine Menge Fragen, auf die viele eine Antwort suchen. Gerade in dieser Zeit wird das, was man tut und was man ist auf den Prüfstand gestellt. Ich möchte Ihnen gerade deshalb eine Sichtweise näher bringen, die den Anforderungen gerecht wird, und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet, ein erfolgreiches und erfülltes Leben im Einklang mit sich selbst zu führen. Geben Sie Ihrem Leben einen Sinn.

## Ihr Potenzial

Der Mensch mit seinen Fähigkeiten und mit seinem ganzen Potenzial steht im Mittelpunkt, um den sich alles dreht. **Jeder ist einzigartig** und mit ureigenen Talenten ausgestattet und kann seinen Beitrag zur heutigen Zeit leisten, damit eine lebenswerte Zukunft entsteht. Wir können aus uns selbst die Kraft schöpfen, unser Leben zu meistern und unsere Zukunft so zu gestalten, wie wir es für uns wünschen. Indem wir uns auf unsere Stärken konzentrieren und diese fördern kommen wir ganz automatisch in diesen, positiven Prozess, der unsere Leben bereichert und Dauerhaftes schafft. Diese Fähigkeiten sind jedem angeboren. Sie zu erwecken ist der Schlüssel zu innerem Glück und Erfolg. Hierzu gibt es eine nette Geschichte, die ich Ihnen nicht vorenthalten möchte.

Vor langer Zeit überlegten die Götter, dass es sehr schlecht wäre, wenn die Menschen die Weisheit des Universums finden würden, bevor sie tatsächlich reif genug dafür wären. Also entschieden die Götter, die Weisheit des Universums so lange an einem Ort zu verstecken, wo die Menschen sie solange nicht finden würden, bis sie reif genug sein würden.

Einer der Götter schlug vor, die Weisheit auf dem höchsten Berg der Erde zu verstecken. Aber schnell erkannten die Götter, dass der Mensch bald alle Berge erklimmen würde und die Weisheit dort nicht sicher genug versteckt wäre. Ein anderer schlug vor, die Weisheit an der tiefsten Stelle im Meer zu verstecken. Aber auch dort sahen die Götter die Gefahr, dass die Menschen die Weisheit zu früh finden würden.

Dann äußerte der weiseste aller Götter seinen Vorschlag: "Ich weiß, was zu tun ist. Lasst uns die Weisheit des Universums im Menschen selbst verstecken. Er wird dort erst dann danach suchen, wenn er reif genug ist, denn er muss dazu den Weg in sein Inneres gehen." Die anderen Götter waren von diesem Vorschlag begeistert und so versteckten sie die Weisheit des Universums im Menschen selbst.



## **Verkauf und Umsatz**

In den meisten Verkaufstrainings werden überwiegend nur Verkaufstechniken vermittelt, was gut und richtig ist. Die Technik macht aber nur einen kleineren Teil des eigentlichen Verkaufserfolges aus. Es sind weniger als 10%. Haben Sie nicht auch schon darüber nachgedacht, warum ein glücklicher Mensch mit klaren Zielen besser und mehr verkaufen kann?

Erfolgreiche Verkäufer wissen, indem sie ihre Persönlichkeit entwickeln, ihre Kommunikationsfähigkeiten steigern und selbstbewusster werden, steigern sie Ihren Umsatz Ihr Verkaufserfolg. Und das alles hat nur indirekt etwas mit Verkaufstechnik zu tun.

Technische Beschreibungen und Produktspezifikationen sind für viele Verbraucher ein Buch mit sieben Siegeln. Was den Kunden interessiert ist einzig und alleine der Nutzen, den er von den Produkten hat. Wie geht es Ihnen? Kaufen Sie beim Essen, Eiweiß, 30% Fett, Kohlehydrate und Vitamine oder interessieren sie sich mehr für ein Geschmackserlebnis oder Ihre Gesundheit? Warum soll das in einem technischen Verkauf anders sein? Interessiert Sie bei einem Fernseher 100Hz, Flatscreen, Kabeltuner, Frequenzgang oder legen Sie mehr Wert auf ein gestochen scharfes Bild, das Ihnen gefällt und ein gutes Klangerlebnis? Ich behaupte, das Sie den Kunden nur mit dem Nutzen beeindrucken können, den er wirklich hat! Indem Sie Ihre Produktvorteile in die Sprache des Kunde übersetzten und ihm helfen, das zu bekommen, was er wirklich braucht und möchte, und das ist wirklich nur der Kundennutzen, gewinnen Sie einen Freund und langfristigen Verkaufserfolg.

Selbstverständlich kommen die Verkaufstechniken aus der Praxis nicht zu kurz. Ziel ist es jedoch, Ihr Selbstvertrauen und Selbstbewusstsein zu steigern, klare Ziele zu setzen um damit Ihren dauerhaften Erfolg, sowohl persönlich wie auch im Verkauf zu gewährleisten. Ihr Wohlbefinden verbessert sich, und Sie bekommen eine Anziehungskraft, der Ihre Kunden nicht widerstehen können. Ausgestattet mit neuen Anregungen steigern Sie langfristig Ihre Umsätze. Durch die intensive, persönliche Betreuung nach dem Seminar erhalten Sie neue Anregungen und Blickpunkte, ein offenes Ohr, Tipps und Motivation zum Erreichen Ihrer Ziele.



## Über mich



Unternehmensberater und Verkaufstrainer  
Erfolgstrainer für Selbstständige und Führungskräfte  
Jahrgang 1961 aus Krombach Unterfranken  
Ausgebildeter Organisationsleiter  
Ausgebildeter Verkaufstrainer  
Verkaufsleiter Bereich Kosmetik,  
Consumer Elektronik, Smartcard  
Geschäftsführung im Bereich Unterhaltungselektronik  
Geschäftsführer im Technologie Sektor  
Internationaler Vertrieb

Über 20 Jahre Erfahrung

Nachdem ich mich 1984 selbstständig gemacht hatte wurde ich mit den unterschiedlichsten Herausforderungen konfrontiert.

Ich habe Firmen gegründet, verkauft und geführt und über Venture Capital Gesellschaften Kapital besorgt. Die Praxis war und ist mein Lehrmeister.

Mir wurde mit der Zeit immer klarer, dass beruflicher und finanzieller Erfolg nicht ausreicht, und ich meinem Leben einen tieferen Sinn geben möchte. Darum habe ich es mir zum Ziel und zur Lebensaufgabe gemacht, meine Wissen, meine Erfahrung und meine Fähigkeiten mit andern Menschen zu teilen. Ich helfe Unternehmen, Selbstständigen und Führungskräften Ihre Ziele zu verwirklichen.

### **Zu meinem persönlichen Erfahrungsschatz gehören**

- Verkauf und Vertrieb in allen Schattierungen (B2B, B2C, Direktvertrieb,...)
- Verkauf von Produkten, Ideen, Unternehmensanteile sowie Projektmanagement in unterschiedlichsten sparten (Unterhaltungselektronik, Smart Card, Autozubehör, Kosmetik...) national und international.
- Werbemaßnahmen, Präsentation von Ideen, Firmen und Produkten
- Umsetzung von Produktideen, Produktentwicklung
- Fertigungsplanung und Produktion, Qualitätsmanagement und Service
- Technische und kaufmännische Geschäftsführung
- Kapitalbeschaffung Wagniskapital „Venture Capital“
- Verkaufsschulung, Mitarbeiterschulung, Ausbildung von Führungskräften
- Umfangreiche Weiterbildung im persönlichen Bereich.
- Managementtrainer, Intuitives Management
- Persönliches Coaching und Mentor von Führungskräften
- Entspannungstechniken
- Erfolgskybernetik
- Intuition
- Verkaufstraining
- Coaching

Ich selbst habe klein angefangen und das, was ich kann, von der Pike auf gelernt. Ich habe über 20 Jahre umfangreiche Erfahrungen in der Praxis gesammelt. Genau davon profitieren meine Kunden



## **Das Konzept**

Ein umfangreiches Erfolgskonzept für alle Menschen, die aus ihrem Leben mehr machen und sich selber, ihre Ideen, ihre Dienstleistungen und ihre Produkte besser verkaufen möchten.

Wir erarbeiten zusammen mit Ihnen maßgeschneiderte Lösungen für konkrete Verbesserungen in allen für Sie wichtigen Bereichen: In Ihrem Beruf, in Ihrem Leben und in Ihrem Betrieb. Es geht um das erfassen globaler Zusammenhänge sowie um vernetztes Denken. Unsere Ansicht nach führen nur eine ganzheitliche Betrachtungsweise mit entsprechende Ansätze zu für Sie optimalen Lösungen.

### **Schwerpunkte:**

- Erfassung Ihrer momentanen Situation als Ausgangsbasis
- Erkennen Ihrer ureigenen Stärken und Talente
- Erfassen Ihres gesamten Potenzial
- Ihre Werte
- Definieren Ihrer persönlichen und beruflichen Ziele
- Entscheidungshilfen bei Veränderungen und erkennen von Lösungen
- Entwicklung einer mittel und langfristigen Strategie
- Optimierung Ihres wirtschaftlichen Erfolges
- Intuition
- Umsetzen Ihrer Ziele und Konzentration auf das Wesentliche
- Stressbewältigung und Entspannung
- Langfristige Betreuung

Das bedeutet für Sie, dass Sie Ihre Stärken und Fähigkeiten erkennen und Ihrem Leben eine neuen Sinn und eine erfolgreiche Richtung geben können. Während des Workshop wird Ihnen klarer, welche wirklichen Talente Sie besitzen und wie Sie Ihr Leben führen möchten. Darauf aufbauend entwickeln wir gemeinsam ein auf Sie zugeschnittenes Berufs- und Lebenskonzept. Ziel ist es, Ihr Selbstvertrauen und Selbstbewusstsein zu steigern, klare Ziele zu setzen um damit Ihren dauerhaften Erfolg, sowohl persönlich wie auch im Beruf zu ermöglichen. Vielleicht denken Sie in gewisser Weise auch, dass jetzt der richtige Zeitpunkt gekommen ist, um Ihr Leben erfolgreicher zu gestalten.



## Der Workshop

Das gesamte Konzept besteht aus einzelnen Komponenten, die gut aufeinander abgestimmt sind, damit Sie optimale Ergebnisse erzielen. Zufriedene Kunden bestätigen mir oft, dass sich diese Punkte sehr gut ergänzen. Wir arbeiten in kleinen Gruppen von 2-6 Personen oder je nach Ausgangslage persönlich mit Ihnen. Im Einzelnen gliedert sich unsere Arbeit wie folgt:

- **Vorbereitung**
- **2-3Tage Intensivworkshop und Erfolgstraining**
- **5-6 Monate Betreuung bei der Umsetzung**

### **Vorbereitung:**

Nach einem persönlichen Gespräch beginnt die Vorbereitungsphase. Ihnen werden Ausarbeitungen übersandt, damit Sie sich in aller Ruhe und gezielt zu Hause vorbereiten können. Die ersten Unterlagen erhalten Sie per Email zusammen mit Ihrer Teilnahmebestätigung. Die Vorbereitung dient zu Ihrer Standortbestimmung. Sie erarbeiten, wo Sie stehen und wo genau Sie in Ihrem Leben und in Ihrem Beruf hinwollen. Es geht um Ihren Status, Ihre Stärken und Ihre Ziele. Wir legen somit eine wichtige Grundlage für einen erfolgreichen Verlauf Ihres Workshop und Ihrem dauerhaften Erfolg. Bereits jetzt beginnt unsere Zusammenarbeit. Ich stehe Ihnen ab diesem Zeitpunkt als Ihr persönlicher Berater zur Seite und Sie erhalten Unterstützung zum Erreichen Ihrer Ziele.

### **Intensivworkshop:**

In aller Ruhe besprechen wir die Ergebnisse der Vorbereitung und kristallisieren Ihr ganz individuelles Konzept heraus. Sie erhalten ein klares Bild Ihrer Stärken und Ihres ureigenen Potenziales. Aus Ihren Fähigkeiten und Talenten entwickeln Sie eine klare Strategie für Ihren beruflichen und persönlichen Erfolg. Über den Weg der Selbsterkenntnis zum Selbstbewusstsein kommen Sie zu Selbstvertrauen und Selbstsicherheit. Sie erkennen die Ursachen Ihrer Situation und wie Sie diese zukünftig in neue Chancen und Erfolg umwandeln können. Sie verbessern Ihre Kommunikation, was zu einem eindeutigen und klaren Handeln führt. Sie verstehen besser und werden klarer verstanden. Bei allem steht Ihre Persönlichkeit, also Sie selbst im Mittelpunkt. Ganz nebenbei lernen Sie sich zu entspannen und besser auf die wichtigen Dinge zu konzentrieren. Sie entwickeln Persönlichkeit und innere Stärke, was zu einer anziehenden Ausstrahlung führt. Logische Konsequenz ist erfolgreiches Handeln und mehr Spaß am Leben privat wie beruflich.

### **Nacharbeit und Betreuung:**

Nach dem Workshop stehe ich Ihnen weiterhin als Berater zur Seite. Jetzt kommt die erfolgreiche Umsetzung Ihrer Ziele. Ich stehe Ihnen über einen Zeitraum von 5 bis 6 Monaten zur Verfügung und bespreche mit Ihnen auftretende Fragen und gebe Ihnen neue Blickpunkte. Ich begleite Sie auf Ihrem Veränderungsprozess oder helfe Ihnen bei der Umsetzung Ihrer Ziele. Nach Absprache und Wunsch kann die Zeit verlängert werden. In Gruppenworkshops kommen Sie, mit anderen Teilnehmer zusammen und können Ihre Erfahrungen austauschen. Themen des Intensivcoachings werden gezielt in den nachfolgenden Treffen vertieft und intensiviert. Während dieser Betreuungsperiode erhalten Sie ständig weiterführende Hilfen und Unterstützung, die in der Regel telefonisch oder per Email durchgeführt wird.



## Die Themen

Grundlage des gesamten Workshops ist die Erarbeitung einer Lösung oder eines Konzeptes, das zu Ihnen passt. Es geht in erster Linie darum, dass Sie Ihre eigenen Fähigkeiten entdecken, sich klare Ziele setzen und gangbare Wege zur Umsetzung erarbeiten, sowie eine klare Sicht auf Ihre Zukunft bekommen. Sie lernen verkrustete Strukturen zu lösen und sich und Ihr Leben auf Ihre Träume und Ziele hin auszurichten.

### **Die Naturgesetze des Erfolgs**

Sie erkennen aufgrund der Hermetischen Gesetze, die Zusammenhänge erfolgreichen Handelns und wie Sie diese im Beruf und in Ihrem Leben zu Ihrem Vorteil einsetzen können. Sie lernen die Ursachen für dauerhaften Erfolg und wie Sie selbst ein zufriedenes und glückliches Leben führen können. Mit der Funktionsweise Ihres Geistes lernen Sie sich auf Erfolg auszurichten.

### **Kommunikation**

Die Basis jeden Gespräches ist die Kommunikation. Nachdem Sie in sich Klarheit haben, werden Sie eindeutiger nach außen. Indem Sie lernen klare Ziele zu formulieren, werden Sie besser verstanden und erreichen mehr - in Ihrem Beruf, im Verkauf und in Ihrem Privatleben.

### **Ziele und Erfolgsfaktoren**

Integration beruflicher Ziele in Ihren Lebensplan. Sie verbinden Ihre beruflichen Ziele mit Ihren privaten und werden zufriedener und erfolgreicher. Aus dieser Kraft wächst Ihr zukünftiger Erfolg. Ihr Leben macht mehr Spaß, Sie fühlen sich wohl und lernen Ihre Energien zu konzentrieren.

### **Ihre Persönlichkeit, Originalität und Ihr Selbstbewusstsein**

Sie lernen, wie sie Ihre ureigene Persönlichkeit und Ihre Stärken ausbilden. Sie erkennen Ihr gesamtes Potenzial besser und setzen es für sich ein. Sie lernen Ihre Ressourcen zu erkennen und für sich gewinnbringend einzusetzen.

### **Verkaufstechniken**

Ein wichtiger Teil sind die Verkaufstechniken, damit es Ihnen besser gelingt, sich selbst, Ihre Ideen und Ihre Produkte erfolgreich zu verkaufen.

### **Entwicklung einer Strategie**

Basierend auf Ihren Fähigkeiten, Werten und Zielen erarbeiten wir konkrete Strategien. Wir planen die nächsten Schritte und besprechen für Sie optimale Handlungsweisen oder Lösungen.

### **Entspannungstechniken und Intuition**

Entspannung ist für jeden der einfachste, billigste und wirksamste Weg zu mehr Gesundheit, Lebensfreude und allgemeinem Wohlbefinden. Sie setzen Ihre Intuition gezielt ein und erhalten neue Ideen die Ihnen Ihre Entscheidungen vereinfachen und neue Möglichkeiten eröffnen. Sie lernen aus Ihrem Bauch heraus zu entscheiden, also Ihre emotionale Intelligenz zu nutzen.

### **Umsetzung Ihrer Ziele**

Wir planen mit Ihnen gemeinsam die erfolgreiche Umsetzung. Sie fahren mit klaren Zielen und einem gangbaren Weg zur Umsetzung nach Hause.

### **Nacharbeit und Betreuung.**

Mit ist sehr wichtig, dass Sie weiterhin Unterstützung bekommen, um Ihre Ziele zu erreichen. Nach dem Seminar stehe ich Ihnen weiterhin als Berater zur Seite. Die Betreuung kann längerfristig erfolgen und richtet sich nach Ihren individuellen Erfordernissen. Dauer, ca. 5-6 Monate.



## Vorteile im Überblick

Bei der Erstellung Ihres **Verkaufskonzepts** geht um,

- Ihre Stärken und das Potenzial Ihres Unternehmens
- Produkte positionieren und Umsätze steigern
- Erfolgreiche Vertriebswege und Konzepte
- Ausrichtung auf langfristigen Erfolg
- Umsetzung Schritt für Schritt.

In den **Workshops** behandeln wir,

- Ihre persönliche Stärken und Fähigkeiten
- Zielsetzung in Übereinstimmung mit Ihrem Unternehmensziel
- Präsentation und Produktdarstellung für erfolgreiche Vermarktung
- Treffsichere Kundenansprache
- Gemeinsam erfolgreich - Mitarbeiterführung und Motivation

In den **Seminaren** und im **Einzelcoaching** geht es um,

- Ihre Möglichkeiten und Ihr ureigenes Potenzial
- Ihre Ziele beruflich und privat
- Verkaufstechnik, Selbstbewusstsein und Produktdarstellung
- Argumentation und Abschluss
- Umsetzung Schritt für Schritt

In der **langfristigen Betreuung** geht es z.B. um,

- Hilfestellung bei der Umsetzung Ihres Konzeptes
- Unterstützung bei der Erstellung Ihrer Unterlagen
- Finden von passenden und ansprechenden Produktaussagen
- Überprüfung Ihrer Ideen und Ziele
- Fragestellungen des Alltags

**Anhand Ihrer einzigartigen Möglichkeiten entwickeln wir ein individuelles Profil als Grundlage. Sie erhalten einen klaren Blick für das Wesentliche, setzen sich erreichbare Ziele, erarbeiten erfolgreiche Konzepte für Ihre Zukunft und bekommen erstklassige Unterstützung bei der Umsetzung. Dies führt langfristig und nachhaltig zum Erfolg.**



## **Warum es sich für Sie lohnt.**

- Sie erkennen Ihre Stärken und lernen Ihr Potenzial gewinnbringend einzusetzen.
- Umfassende persönliche Unterstützung und Betreuung sichern Ihren Erfolg.
- Maßgeschneiderte Lösungen und Strategien sind entscheidend auf dem Weg zu Ihren Zielen und vereinfachen das Handeln.
- Konkrete Verbesserungen und Entscheidungshilfen erleichtern Ihren Veränderungsprozess.
- Ihre Kommunikationsfähigkeiten verbessern sich und Sie haben mehr Erfolg privat und beruflich.
- Sie können besser mit Menschen umgehen.
- Sie gewinnen mehr Selbstsicherheit und Selbstvertrauen und verkaufen Ihre Produkte und Ideen besser.
- Sie erkennen Ihre Chancen und können Ihre Visionen umsetzen.
- Wir erarbeiten mit Ihnen greifbare Lösungen und Sie erzielen sichtbare Fortschritte
- Umbruchsphasen werden schneller durchlaufen.
- Sie erkennen neue Möglichkeiten und Chancen.
- Sie erarbeiten konkrete Verbesserungen im Ihrem Beruf, in Ihrem Leben und in Ihrem Betrieb.
- Wir entwickeln mit Ihnen wirkungsvolle Strategien zur Umsetzung Ihrer Ziele.
- Sie optimieren Ihren wirtschaftlichen Gewinn.
- Sie erhalten eine klarere Sicht auf das Wesentliche und erkennen gangbare Wege zum Erreichen Ihrer Ziele.
- Durch diese, neuen Sichtweisen und Anregungen können Sie neue Wege beschreiten, die Sie wirklich weiterbringen.
- Sie bekommen neue Ideen und Impulse zur Umsetzung Ihrer ganz persönlichen Ziele.
- Sie werden zufriedener und haben mehr Spaß am Leben.
- Sie lernen intuitiv, die für Sie richtigen Entscheidungen zu treffen.
- Ihr Selbstvertrauen wächst und Sie werden souverän und sicher.
- Sie fühlen sich gut und bewältigen Ihre Aufgaben.
- Ihre ganzen geschäftlichen und privaten Beziehungen werden erfolgreicher und klarer.
- Sie wissen besser was zu tun ist und werden freier und unabhängiger von äußeren Einflüssen.



## **Horst Hug** **Erfolgreich im Verkauf**

### **Das besondere an diesem Workshop:**

**In den meisten Verkaufstrainings werden überwiegend nur Verkaufstechniken vermittelt, was gut und richtig ist. Die Technik macht aber nur einen kleineren Teil des eigentlichen Verkaufserfolges aus. Darum wird in meinen Workshop und Seminaren auf Ihre Persönlichkeitsentwicklung und Zielsetzung großen Wert gelegt. Ich bin der Überzeugung, dass jeder, der sich gut fühlt, automatisch ein Spitzenverkäufer ist. Und genau darum ist dieser Punkt ein wesentlicher Bestandteil in der Vorbereitung, im Seminar und in der Betreuung. Selbstverständlich kommen die Verkaufstechniken aus der Praxis nicht zu kurz. Ziel ist es, Ihr Selbstvertrauen und Selbstbewusstsein zu steigern, klare Ziele zu setzen um damit Ihren dauerhaften Erfolg, sowohl persönlich wie auch im Verkauf zu gewährleisten. Ihr Wohlbefinden verbessert sich, und Sie bekommen eine Anziehungskraft, der Ihre Kunden nicht widerstehen können. Ausgestattet mit neuen Anregungen steigern Sie langfristig Ihre Umsätze. Durch die intensive, persönliche Betreuung nach dem Seminar erhalten Sie neue Anregungen und Blickpunkte, ein offenes Ohr, Tipps und Motivation zum Erreichen Ihrer Ziele.**

### **Was Sie sonst noch wissen müssen:**

**Teilnehmerzahl:** Maximal 3. Die Atmosphäre ist sehr freundschaftlich. Sie können gerne Ihre Unterlagen mitbringen, damit sich andere Teilnehmer informieren können. Bei besonderen Rahmenbedingungen ist auch ein Einzeltraining machbar.

**Dauer:** 3-4 Wochen Vorbereitung, 2 Tage intensiv Workshop, 5-6 Monate Betreuung.

**Kleidung:** Freizeitkleidung. (Ihre Krawatte dürfen Sie mal zu Hause lassen.) Wir machen morgens bei schönem Wetter vor dem Seminar einen kleinen Spaziergang. Gute Schuhe sind von Vorteil. Badekleidung, meist besitzen die Hotels ein Schwimmbad.

**Unterkunft:** Kann direkt im Seminarhotel gebucht werden. Auf Wunsch buche ich Ihnen auch gerne ein Zimmer.

**Seminarorte:** Raum Frankfurt: Bad Soden-Salmünster, Rodgau oder Mömbris. Je nach Jahreszeit, da wo es am schönsten ist. Das genaue Hotel erhalten Sie mit der Teilnahmebestätigung, zusammen mit einer Wegbeschreibung, mitgeteilt.

### **Fragen und Antworten:**

#### **Kann ich Sie vorher kennen lernen?**

Antwort: Ja. Ich treffe Sie gerne zu einem unverbindlichen Gespräch um mit Ihnen eine Stunde über Ihre Ziele und Wünsche zu sprechen. Sie lernen mich persönlich kennen und wissen danach, wer ich bin und welche Vorteile und Nutzen Sie mit mir haben. Sie erhalten dabei Tips zum Thema Verkauf und erfahren, wie Sie selbst schneller erfolgreich werden.

#### **Muss ich irgendwelche Erfahrungen oder Vorkenntnisse besitzen um teilnehmen zu können?**

Antwort: Nein. Dieses Seminar ist in einzigartiger Weise für Experten und Laien, Topmanager und Führungskräfte, Angestellte und Handwerker, Künstler und Sportler, jünger und älter Menschen geeignet. Jeder Teilnehmer wird durch die Vorbereitung und Betreuung individuell gefördert.

#### **Wie alt sind die Teilnehmer?**

Antwort: Alle Teilnehmer sollten volljährig und im Vollbesitz ihrer geistigen Kräfte sein. Meist sind die Teilnehmer zwischen 30 und 60 Jahren und bringen Lebenserfahrung mit, was den Austausch in der Gruppe belebt.



## **Horst Hug** **Erfolgreich im Verkauf**

### **Kontakt**

Ich stehe Ihnen gern für ein Informationsgespräch persönlich zur Verfügung , und bespreche dabei z.B. folgendes mit Ihnen:

Wie ist die momentane Situation?  
Ihre Wünsche und Zielsetzungen  
Wege zur Verwirklichung Ihrer Ziele

Rufen Sie mich einfach jetzt an oder schreiben mir ein Mail oder Fax. Ich komme dann schnellstmöglich auf Sie zurück.



**Horst Hug**

### **Verkaufstrainer und Coach**

Bergstrasse 14 • D-63829 Krombach  
Telefon 06024 6369760 • Fax 06024 6369761  
Handy 0160 90151062

[www.erfolgreich-im-verkauf.de](http://www.erfolgreich-im-verkauf.de) • E-Mail: [info@erfolgreich-im-verkauf.de](mailto:info@erfolgreich-im-verkauf.de)



**Horst Hug**  
**Erfolgreich im Verkauf**

Ihre Notizen für ein erstes Gespräch.